10 QUESTIONS / 10 MINUTES

Votre cabinet est-il piloté ou simplement occupé ?

Cochez une réponse par ligne. Oui = 1 point, Non = 0 point. Faites le point sur votre organisation, puis choisissez une seule action.

A VISIBILITÉ ET POSITIONNEMENT		OUI	NON
01	Je sais présenter mon offre en une phrase claire.	☐	☐
02	Mes tarifs, durées et conditions sont faciles à trouver.	☐	☐
03	Je sais d'où viennent les nouvelles demandes.	☐	☐

B CHIFFRES ET RENTABILITÉ		OUI	NON
04	Je connais mes charges fixes et variables.	☐	☐
05	Je connais le nombre de séances nécessaires pour mon objectif.	☐	☐
06	Je sais anticiper ma trésorerie sur les prochaines semaines.	☐	☐
07	Je distingue chiffre d'affaires, résultat et argent disponible.	☐	☐

C ORGANISATION ET DÉVELOPPEMENT		OUI	NON
08	J'ai un délai de réponse clair pour les demandes.	☐	☐
09	Je prévois un temps régulier pour piloter mon activité.	☐	☐
10	J'ai une priorité mesurable pour les 30 prochains jours.	☐	☐

MON SCORE _____ / 10

DE L'OBSERVATION À L'ACTION

Votre prochaine décision

Ce questionnaire oriente votre réflexion. Comparez aussi vos réponses par domaine pour repérer la priorité la plus concrète.

0 À 3	**Reprendre les bases** Choisissez une prestation, explicitez son tarif et listez vos charges mensuelles.
4 À 7	**Structurer ce qui fonctionne** Identifiez le domaine le plus faible et choisissez un seul changement vérifiable.
8 À 10	**Mesurer puis ajuster** Suivez un indicateur pendant 30 jours avant de changer à nouveau votre organisation.

Le plan de 20 minutes

5 min pour nommer le problème. 10 min pour choisir un chiffre observable. 5 min pour décider d'une action réalisable dans les sept jours.

Ma priorité cette semaine

Pour aller plus loin, découvrez le guide et le classeur de pilotage Mon Cabinet Pro sur la page depuis laquelle vous avez obtenu cet autodiagnostic.